

Dina Raabjerg
nkokdm@hotmail.com
Tlf. +45 20 46 69 21
Gift med Bjarne Raabjerg, Biografdirektør. Mor til 3 voksne børn
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/dina-raabjerg-123-action/>



Salg, forretningsudvikling, digitalisering og IT

I bestyrelsen bidrager jeg med:

- Fokus på at styrke den kommercielle forretning via optimering af salg og forretningsudvikling
- Viden om, hvordan vi får succes med at implementere IT i produkter og processer
- Økonomens blik for styring og muligheder for effektivisering
- Viden om den offentlige sektor, politiske processer og offentlige indkøb

Aktuelt arbejder jeg som digital programchef i Aarsleff, hvor jeg driver de strategiske digitaliseringsprojekter i Anlæg og Byg. Herunder sidder jeg med strategi og eksekvering på implementering af AI og maskinlæring.

Jeg har herudover 15 års erfaring med salg, salgsledelse, forretningsudvikling og design af IT-løsninger i virksomheder som KMD, Systematic og Alexandra Instituttet med personlige indtægtsmål fra 30 mio. kr. hos sidstnævnte til 2 mia. kr. hos førstnævnte. – Det har været i roller som kundechef, afdelingsleder, markedschef og salgschef. Herudover 13 års erfaring med økonomisk og strategisk styring samt ledelse af større projekter i den offentlige sektor i Økonomistyrelsen, Hjørring, Sydthy og Skanderborg kommune. Her har jeg siddet i roller som økonomichef, strategisk planlægger og projektleder. Jeg er uddannet cand.oecon. og har suppleret med en MPA, en diplom i evaluering og forandringsledelse samt en række salgs- og ledelsesuddannelser.

Jeg ønsker at arbejde med virksomheder, der står med mindst en af følgende:

- Man står foran en eller flere større satsninger indenfor it eller digitalisering.
- Man har behov for at optimere salg eller forretningsudvikling.
- Man har - eller ønsker - en stærk interaktion med den offentlige sektor, byggesektoren eller politisk interessevaretagelse.

Resultater og udfordringer, jeg har været involveret i

- Aarsleff – at opnå gevinster ved at bruge AI i produkter eller processer.
- Alexandra instituttet – en styrkelse af det kommercielle salg i transformation fra forskningsvirksomhed til kommerciel virksomhed. Herunder standardisering af virksomhedens koncepter. Bl.a. via fokus på interne salgs- og ledelsesprocesser og en markant branding af virksomheden. Vækstrater i det kommercielle salg på 30% årligt 3 år i træk.
- Connexii – ændring fra konsulentvirksomhed til it-leverandør med indtrængning på det kommunale marked. Herunder bistand ift. produktudvikling og koncept for implementering.
- Systematic – gennemførelse af strategiproces med markedsanalyse, etablering af ny forretningsstrategi og forretningsområde med modning og lancering af nyt produkt.

Bestyrelseserfaring, interessevaretagelse og hverv

- Fra 2018-2022 bestyrelsesmedlem i DanPilot, der gik fra offentligt monopol til et liberaliseret marked. Fokus på optimering, sikring af forretning og at komme i mål med it-satsninger.

- Fra 2019 til 2021 bestyrelsesmedlem i ARTOGIS, der tvunget af markedet skulle skifte produktområde og få fodfæste indenfor utility. Første aftaler landet i 2019 og de næste i 2020. ARTOGIS gik herefter ind i en ny fase og med ny bestyrelse.
- Fra 2018 til 2020 bestyrelsesformand i start-up virksomheden Sarita health tech, der skulle etablere ny software, ny hw, masseproduktion og markedspenetrering inden midlerne løb ud. Det nåede vi ikke helt, og produktet er overtaget af en islandsk virksomhed.
- Fra 2016 til 2022 var jeg medlem af Advisory board, Connexii, hvor der særlig var fokus på salg, forretningsmodel og forankring af løsningen i kundernes organisation.
- 2017 til 2019 var jeg næstformand i Erhvervsforum Aarhus.
- Fra 2021 har jeg siddet i byrådet i Ikast-Brande kommune og i Limfjordsrådet, og jeg er desuden suppleant til Folketinget.
- Fra 2023 har jeg siddet i DI Byggeri's netværk for digitalisering af byggesektoren.

Erhvervserfaring

2023 -	Digital Program Lead, Aarsleff
2016 - 23	Markedschef, Digital Transformation, Systematic A/S
2013 - 16	Chief commercial officer, Alexandra Institutet A/S
2007 - 13	Head of Sales Department, Large Account Manager og Kundechef, KMD A/S
2006 - 07	Budgetchef, Skanderborg kommune
2004 - 06	Økonomiechef, Sydthy kommune
1999 - 04	Økonomisk planlægger og controller, Hjørring kommune

Som person

Som person er jeg analytisk, holistisk tænkende, iderig og meget loyal. Jeg er med til at sikre en god stemning i bestyrelsen samtidig med, at jeg får sagt de ting, som ellers kan være svære.

Mit privatliv går med familie og sommerhus i Sverige. Derudover politik med fokus på styrkelse af rammerne for dansk erhvervsliv.