

Bestyrelsesprofil – Maud Transbøl

Maud Transbøl

Adresse : Rudegårds Allé 24B, 2840 Holte
Mail : maud.transbol@gmail.com
Mobil : 3140 0020
Født : 22.08.1967
Familie : Gift med Jesper Hjortshøj Hansen, selvstændig
4 drenge fra 23 til 26 – ingen hjemmeboende



Skal jeres virksomhed i gang med noget, som I ikke har gjort før?

Skal I ind på et nyt marked eller overvejer at opkøbe en virksomhed eller frasælge dele af virksomheden? Går I med tanker om, hvordan et generationsskifte skal gennemføres? Jeg har erfaring og kompetencer, der vil kunne hjælpe jer i jeres bestyrelse.

Jeg har som direktør selv haft hånden på kogepladen

Gennem de sidste 9 år har jeg som direktør gennemført turn-arounds og gjort tre virksomheder klar til salg med Kuben Ejendomsadministration som den største (125 ansatte på fire lokationer). Den strategiske udvikling af "mine" virksomheder er sket i tæt samarbejde med min bestyrelse og baseret på det framework, som jeg har udviklet på baggrund af min executive MBA. Før det var jeg erhvervsadvokat for mindre og mellemstore virksomheder, efterfulgt af 6 år i Danske Bank som hhv chefjurist og salgschef.

I dag driver jeg min rådgivningsvirksomhed indenfor strategisk forretningsudvikling, proces-optimering og finansiering. Herudover arbejder jeg aktivt som sparringspartner for direktører og ledere i både traditionelle og socialøkonomiske virksomheder.

Mine spidskompetencer er

- Strategisk udvikling
- Køb og salg af virksomheder
- Procesoptimering
- Kundefokus og kundefastholdelse
- Co-creation og anden involvering af kunder og samarbejdspartnere
- Forhandling og kontrakter – herunder med banker og andre finansieringspartnere

Mit bidrag i bestyrelsen

I bestyrelsen bidrager jeg til at skabe vækst og udvikling af forretningen. Jeg kombinerer kommerciel og strategisk rådgivning på baggrund af mine erfaringer i praksis som direktør/advokat og konsulent. Jeg har et stærkt netværk blandt tunge beslutningstagere, såsom banker, finansielle virksomheder, investorer, kapitalfonde m.m. Det bruger jeg aktivt og bringer gerne i spil.

Målgruppe: Mindre og mellemstore virksomheder – gerne ejerledede.

Hvad er vigtigt for mig?

Min vigtigste værdi er ordentlighed. Jeg gør mig umage for at levere et godt resultat og være en god samarbejdspartner. Samtidig er jeg i godt humør, har begge ben på jorden, er god i et team og giver ikke op, før vi er i mål. Jeg behandler andre ordentligt og med respekt og er en hård men fair forhandler.

Alt med smil i øjet ☺