

Nille Askvad Hviid Klæbel

Adresse : Hallinsgade 22, 2100 København Ø
Mail : nilleahklaebel@yahoo.dk
Tel. : + 45 2018 8576
Født : 09.03.74
Familie : : Gift med Jacob Jensen, selvstændig
3 børn på 9 og 5 år

Kommerciel strateg med bred erfaring fra lifescience, digitalisering og forbrugerelektronik

Jeg har en bred erfaring fra nogle af lifescience branchens bedst performende virksomheder inklusiv Novo Nordisk, Sanofi, GlaxoSmithKline og Philips. Jeg har haft både globalt, regionalt og lokalt P&L ansvar og udviklet strategi og kommercialisering for produkter og løsninger inklusiv lægemidler, biologiske lægemidler, medicinsk udstyr, sundheds IT-løsninger, forbrugerelektronik, kundeservice samt capital goods. Jeg har desuden en særlig passion for design og bæredygtighed.

I dag er jeg overordnet ansvarlig for Philips' Nordiske forretning med +700 medarbejdere i de 4 Nordiske lande med base i København. Jeg sidder i dag i bestyrelsen i Philips Danmark A/S og i Agito A/S samt i Royal Philips Sustainability Board. Jeg ønsker fremover at deltage aktivt i flere bestyrelser og bringe værdi i kraft af min erfaring og interesse for de kommercielle og strategiske aspekter af virksomheden.

Mine spidskompetencer er:

- Kommerciel strategi og forretningsudvikling
- Performance turnaround og forandringsledelse
- Internationalisering gennem direkte og indirekte salgskanaler (fx distributører)
- Langsigtede strategiske kundepartnerskaber og kontrakter
- Capital goods

I min tidlige karriere har jeg primært haft roller indenfor marketing og salg. De sidste 15 år med stigende ledelses- og forretningsansvar. Jeg trives i situationer hvor forandring eller turnaround af resultater er nødvendigt. Jeg bringer værdi ved at kombinere skarpe analytiske færdigheder med evnen til at engagere team og ledelse og samtidig være systematisk og vedholdende i implementeringsprocessen. Således er jeg i dag ansvarlig for en organisation på +700 medarbejdere og har et P&L ansvar på +300

Mio € i Norden.

Nogle af de centrale resultater og udfordringer jeg har været involveret i som medlem af direktion og bestyrelse er:

- Philips: Som VP af Philips Nordic har jeg været med til at accelerere forretningen til dobbeltcifret vækst indenfor 2 år via fokuserede investeringer i nøgleprodukter, kundepartnerskaber samt at skabe merværdi for kunder, patienter og forbrugere understøttet af lean faciliteret eksekvering og opfølgning.
- Philips: Bidrog til at vinde udbud på 14 års partnerskabsaftale med Karolinska Universitetshospital i Stockholm til en værdi af mere end 300 Mio €. I dag et meget succesfuldt partnerskab omkring levering af diagnostisk udstyr, indkøb af udstyr, service og forskning.
- Philips: Ansvarlig for at forhandle opsigelse af distributør aftale samt at opbygge det Finske datterselskab inklusiv service organisation. I dag en +30 Mio € forretning.
- GSK: Turnaround af salgsresultater via implementeringen af en lean inspireret forandrings- og performance fokuseret proces og kultur.
- Novo Nordisk: Global ansvarlig for 2nd wave lancering af NovoRapid analog insulin i blandt andet Japan, USA, Australasien, Mellemøsten, Syd Afrika m.fl.

Jeg drives af at skabe resultater og at gøre en tydelig forskel. En forskel for de teams og virksomheder jeg arbejder med.

Jeg har en Cand.Merc i International Marketing and Management fra Copenhagen Business School og Weatherhead School of Management. Jeg har derudover deltaget i en lang række interne og eksterne talent- og ledelesforløb inklusiv Mobilising People på IMD.