



[www.linkedin.com/in/monaslothnielsen/](http://www.linkedin.com/in/monaslothnielsen/)

## Bestyrelseserfaring

2018-2019, Glaseksperten A/S  
2011-2016, KPK Vinduer & døre  
2011-2016, Outline Vinduer  
2014-2016, Frovin Vinduer  
2013-2016, Art Andersen CPH  
2011-2015, PROTEC  
2011-2014, Dansk Vinduesindustri

## Erhvervserfaring

### ✓ CCO:

- \* Glaseksperten
- \* Fibertex
- \* INWIDO
- \* DALI

### ✓ CEO:

- \* Outline Vinduer
- \* PROTEC
- \* Art Andersen CPH

### ✓ Selvstændig & Stifter

- \* Kongsvad GTM siden 2018

### ✓ Øvrig erfaring

- \* Nilfisk
- \* ARLA Foods
- \* Salling Group

## Uddannelse

- ✓ IMD, Leadership Acceleration Program, LAP (2016)
- ✓ Insead, Executive Board Program (2015)
- ✓ IMD, Program for executive Development (PED 2005)
- ✓ Århus BSS, Cand. Merc. (1991) Business & Strategic Marketing

## Personligt

Adresse: Kongsvad Møllevej 11, 9500 Hobro  
Tel.: +45 2069 1717  
E-mail: [MonaSlothNielsen@gmail.com](mailto:MonaSlothNielsen@gmail.com)  
Født: Marts 1965  
Familie: Gift med Martin og mor til 2 døtre på 19 og 23

**Fritid** Jagt, udeliv og Alpin ski

# Mona Sloth Nielsen

**Skaber værdi ved sparring via; Strategi og forretningsudvikling, Ledelse, International vækst, Go-To-Market, Marketing, effektiv Salgsledelse, tværorganisatorisk eksekvering og begejstrede teams.**

## Baggrund og kompetencer

1. Lang international topleder erfaring særligt med vækst (inkl. M&A) i industrielle virksomheder med R&D, produktion på flere lokationer, opbygning distribution med datterselskaber og langvarige samarbejdspartnere samt opbygning af internationale stærke brands
2. Aktiviteter fra strategi til eksekvering. Forretningsudvikling, transformation, Turn-around, Go-To-Market. Salgsledelse fra projektsalg, forhandlersalg, KA salg, online mv. Digitalisering og IoT samt transparent opfølgningssystemer
3. Fokus på kunden og markedet er en del af min DNA. Jeg driver strategi og retning ud fra hvad der skaber værdi for kunden og sikrer profitabel vækst. Høj Kundetilfredshed er altafgørende - NPS på 50-72.
4. Jeg arbejder agilt, med empowerment og visionære processer. Mit entreprenør-gen afspejler en stærk evne til at eksekvere.
5. Man kender mig som ekstrovert, visionær, resultatorienteret, menneske-fokuseret, direkte, lyttende og autentisk. Jeg har et højt drive og er stærk i leadership og kommunikation.
6. De stærkeste resultater skabes gennem mennesker. Udvikling af høj performance teams og høj medarbejdetilfredshed (GPTW 80-92)
7. Bestyrelseserfaring siden a 2011, 14 års direktionserfaring og 25 års ledelseserfaring.

## Motivation

Jeg brænder for forretningsudvikling på strategisk niveau og operationel eksekvering med ambitionen om bedre udnyttelse af virksomhedens potentiale. Det har jeg arbejdet med i mange år på tværs af brancher og virksomhedsstørrelser og med mange stærke resultater. Jeg vil glæde mig til at kunne hjælpe dig og din organisation med at nå dine drømme og ambitioner.

Jeg bidrager med sparring til hvordan man udvikler og opgraderer salg, den kommercielle forretning og virksomheden til "næste niveau".

Jeg arbejder for, at bestyrelsen er en engageret og kompetent sparringspartner der ser muligheder, og som skaber god energi til direktionen i det daglige arbejde.