

CHARLOTTE NYTOFT - BESTYRELSESPROFIL

Adresse: Innovatorium, Birk Centerpark 40, DK-7400 Herning (kontor Jylland)
Symbion, Fruebjergvej 3, DK-2100 København Ø (kontor Sjælland)
E-mail: connect@cnr-consulting.dk
Mobil: +45 4160 9110
Født: 27. november 1965
LinkedIn: www.linkedin.com/in/charlottenyft



ERFAREN INTERNATIONAL FORRETNINGSUDVIKLER

I krydsfeltet mellem salg, markedsføring og forretningsudvikling har jeg været omdrejningspunkt og ansvarlig for udviklingsprojekter fra ide/konceptstadiet til succesfuld implementering.

Jeg ser sammenhænge, og udnytter min evne til at hjælpe virksomheden afdække de eksterne og interne forhold. Jeg tør stille de kritiske spørgsmål og får sammen med nøglepersoner filtreret/prioriteret de vigtigste indsatsområder.

Min gennemslagskraft på alle organisatoriske niveauer sikrer at projekterne får det nødvendige "buy in" fra interne og eksterne stakeholders og dermed udnyttes virksomhedernes potentiale optimalt.

Kort sagt hjælper jeg virksomheder fra "intet" til "noget" og holder fast i den røde tråd undervejs, mens der navigeres på tværs af grænser. Fysiske, organisatoriske og kulturelle. Jeg er virksomhedens Swiss Army Knife, der qua min brede erhvervs erfaring, sjældent bliver stillet overfor en udfordring, jeg ikke har været i tidligere og har tacklet succesfuldt.

Om arbejds sproget er tysk, engelsk eller dansk er underordnet. Jeg er lige komfortabel i 1-1 dialogen med såvel produktionsmedarbejder, topledere eller bestyrelse, eller i rollen som oplægsholder for en større gruppe. Som trusted advisor driver jeg forandringsprocessen og succesfulde resultater ved at motivere og coache teams, således potentialet frigøres og udnyttes optimalt.

Langt størstedelen af min erhvervs erfaring er høstet internationalt. De første 20 år med fokus på det tyske marked og de nye markeder i Østeuropa (hvoraf tre år med bopæl i Berlin), hvorefter det blev til 10 år med arbejde og bopæl i USA. Jeg har arbejdet i både private, ejet virksomheder, og i det offentlige erhvervsfremmesystem, og har erfaring fra en række forskellige brancher fra tung industri til fashion og interiør/møbler.

I 2015 stiftede jeg konsulentvirksomheden CNR-Consulting, og med afsæt i min brede erfaring og omfattende internationale netværk, beskæftiger jeg mig med rådgivning af danske eksportvirksomheder, hvor jeg fokuserer på de områder jeg er mest passioneret omkring:

- Markedsvalg, kundesegmentering og go-to-market strategi
- Opbygning af udenlandske partnerskaber (med fokus på USA)
- Etablering af udenlandsk datterselskab og opbygning af succesfulde teams (med fokus på USA)
- Kulturforståelse med fokus på optimale samarbejdsrelationer mellem HQ og datterselskaber
- Public affairs i forbindelse med salg til regulerede industrier

Jeg er hands-on, pragmatisk og bruger min kreativitet til at finde løsninger på problemstillinger.

"Charlotte has a great mix of actual hands-on experience and a smart sense of understanding and explaining solutions of the hurdles, complexities, and possible miscalculated assumptions of a European company's challenge entering the US marketplace. Charlotte has strong business and professional services connections and her recommendations are solid and appreciated."

Jeremy Quirk, OnSpotSolar, TN USA