



Liselotte Bartholin

Strandengen 8

7120 Vejle Ø

L.Bartholin@hotmail.com / LBA@Procudan.com

+45 3164 1264

Præsentation af kandidat til Bestyrelse & Advisory Board

Min professionelle baggrund:

- Tung international erhvervs erfaring på senior management niveau (Salg, Forretningsudvikling, Indkøb, Supply Chain management)
- Mere end 20 års erfaring i danske og internationale B2B virksomheder (3M's europæiske hovedsæde i Benelux, Fertin Pharma A/S, Gumlink A/S, Procudan A/S)
- Ansvar for at udvikle og vækste strategiske partnerskaber med globale markedsledere (GSK, Novartis, MEDA, Perrigo, Novozymes, Pfizer)
- Erhvervs ejendomsmægler statsaut. uddannelse, Syddansk Universitet + Eriksen Erhverv (opkøbt af Gaarde/EDC Erhverv)
- Finansiell uddannelse, Copenhagen Business School + Danske Bank, Amagertorv, København
- MBA (Mini) + Board Governance, Århus
- Bestyrelsesuddannelse gennem Ledernes Kompetencecenter + Nye vinkler på bestyrelsesarbejde v/Mette Neville og Carsten Fode
- Stærk multikulturel tankegang og stærke sprogfærdigheder. Blandt andet opnået gennem mine år i udlandet (3M i Holland 7 år, UPS i Italien 1,5 år, Interglobe Security Services i UK, 1 år)

Parallelt hermed mangeårig privat investor (aktier, ejendomme), mangeårigt medlem af - og Formand for Repræsentantskabet og bestyrelsesmedlem i Dansk Aktionærforening.

Der hvor jeg kan gøre en forskel i en bestyrelse, er gennem mine kompetencer og store erfaring indenfor B2B, International forretningsudvikling, Supply Chain management og ledelse – som jeg meget gerne vil bringe i spil i en bestyrelse for en eller flere virksomheder i SMV segmentet.

Interesser: Fjerne himmelstrøg, investering, litteratur, sundhed, sport, løb, bjergvandring, bjergklatring, golf, samvær med venner og familie.

Som person besidder jeg positiv energi, humor, har gennemslagskraft og er kendt som en åben, tillidsfuld person. Jeg er god til at skabe kontakt, åbne døre og at få tingene til at ske.

Se hele mit CV på LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/liselotte-bartholin-734577a/>

Udvalgte referencer:

" While reporting to me, Liselotte was instrumental in successfully building our nascent nutraceutical business, including oversight of the European expansion of a key business partner who expanded from three Nordic markets to more than ten new European markets. Throughout the time I have known Liselotte, she demonstrated strong interpersonal, communication and customer relationship skills combined with excellent business acumen required to grow the business. Liselotte possesses a thorough skill set including strong financial, sales, negotiation and strategic expertise. Liselotte was a pleasure to work with and based on my five years of working with her, I have no hesitation in recommending Liselotte to any company wishing to work with such a dedicated and personable professional."

Ken Noguchi, Vice-President Sales and Business Development, Fertin Pharma A/S

"Liselotte er pligtopfyldende og har en professionel tilgang til sit arbejde. Hun er analytisk og har hurtigt fået en god forståelse for vores forretningsmodel og vores logistik setup. Som person er Liselotte udadvendt og imødekommende."

Jonas Tröster, General Manager B11B A/S