

## Bestyrelsesprofil og CV

Navn: Dorte Skovbo  
Adresse: Niels W. Gades Vej 19, 8000 Aarhus  
Telefon: 2013 0951  
Mail: dorte@skovboincrease.dk  
Familie: Gift med Christian Skovbo, stifter og ejer af Aduro A/S  
Forældre til Alexander (1999) og Matthias (2001)  
LinkedIn: [www.linkedin.com/in/dorteskovbo/](http://www.linkedin.com/in/dorteskovbo/)  
Web: [www.skovboincrease.dk](http://www.skovboincrease.dk)



---

## Stærke kommercielle kompetencer og dyb indsigt i IT, Tech, SaaS og Consulting

### Jeg brænder for resultater og drives af det værdiskabende bestyrelsesarbejde

Mit primære fokus i bestyrelsesarbejdet er vækst og udvikling gennem digital forretningsudvikling og implementering af den mest optimale marketing- og vækststrategi.

Jeg værdsætter det effektive og dynamiske bestyrelsesarbejde med skarp prioritering af de strategiske initiativer, hvor der er fokus på opnåelse af de fastsatte mål inden for timeline og budget.

Det er min overbevisning, at det strategiske overblik bedst transformeres til vækst og værdi, når der sparres mellem de formelle bestyrelsesmøder. Derfor stiller jeg mig gerne til rådighed som den positive og konstruktive sparringspartner, der også udfordrer og inspirerer mellem møderne.

### Strategisk sparringspartner for direktører og ejerledere inden for IT, Tech, SaaS og Consulting

Min professionelle baggrund er formet af +13 år som marketingchef for direktører og ejerledere i SMV-segmentet og som marketing business partner i it-koncernen EG A/S. I EG var jeg strategisk rådgiver og sparringspartner for direktører og ledergrupper i både Danmark, Norge og Sverige.

Som leder i EGs corporate marketingafdeling var jeg desuden en af driverne bag transformationen fra primært outbound marketing til en digital inbound marketingstrategi, som løbende blev mere og mere rettet mod Account Based Marketing.

I 2016 startede jeg Skovbo Increase, hvor jeg i roller som rådgiver, aktiv investor og bestyrelsesmedlem er sparringspartner på strategisk udvikling og ikke mindst strategiimplementering i SMV-virksomheder.

Jeg er aktiv investor og bestyrelsesmedlem i Mileage Book, hvor jeg fokuserer på den kontinuerlige strategiske udvikling af virksomheden, og hvor det overordnede mål er øget vækst gennem digitalisering og skalering.

### Praktisk erfaring, teoretisk indsigt og et stort netværk

Min praktiske erfaring i bestyrelsesarbejdet er suppleret med Bestyrelsesformandsuddannelsen fra Aarhus BSS (Aarhus Universitet), og derudover deltager jeg på Executive Board Programme, INSEAD i 2019.

Du kan læse mere om mine erfaringer og mit netværk i mit CV nedenfor eller på [LinkedIn](https://www.linkedin.com/in/dorteskovbo/) og [skovboincrease.dk](http://skovboincrease.dk). Du finder mig også på [Bestyrelseskvinder.dk](http://Bestyrelseskvinder.dk) og på [Asnet.dk](http://Asnet.dk).

## Bestyrelseserfaring

- 2019 – **Cadesign form A/S** – Bestyrelsesmedlem
- 2019 – **Bestyrelseskvinder Vest** – Bestyrelsesmedlem
- 2018 – **Jump Story ApS** – Advisory Board Member
- 2017 – **Mileage Book A/S** – Medejer og bestyrelsesmedlem

## Erhvervserfaring

- 2016 – **Skovbo Increase ApS – Direktør**  
Strategisk sparring om vækst og udvikling af B2B virksomheder inden for brancherne: IT, Tech, SaaS og Consulting.  
Mit primære fokus er salg, marketing & digitalisering, og jeg arbejder primært i roller som: Bestyrelsesmedlem, Advisory Board-medlem og Strategisk rådgiver.  
Se mere på: [www.skovboincrease.dk](http://www.skovboincrease.dk)
- 012 – 2016 **EG A/S – Marketing Business Partner**
  - Ansvarlig for to af EGs fire divisioner på tværs af Danmark, Sverige og Norge
  - Udvikling og implementering af marketingstrategien på tværs af lande og løsninger
  - Optimering af go to market-strategien og drive pipeline gennem skalerbare modeller
  - Transformation fra event marketing til digital inbound marketing
  - Sikre high performance og strategisk retning i teamet samt en høj ROMI.
- 2007 – 2011 **EG Retail EG A/S, Marketing Director**
  - Udvikling og implementering af marketingstrategi og -plan
  - Forretningsudvikling og styring af integrationsprocessen for opkøbte virksomheder.
- 2003 – 2007 **IT Gruppen A/S, Marketing Director**
  - Udvikling og implementering af marketingstrategi og -plan  
EG A/S opkøber IT Gruppen i September 2007.
- 1997 – 2002 **LINDBERG EYEWEAR A/S, Area Sales Manager, Nordeuropa**
- 1995 – 1997 **Lene Bjerre Design A/S, Sales Professional, Hamburg**
- 1992 – 1995 **Danparcs Rønbjerg, Sales Coordinator**

## Netværk

- 2019 – Bestyrelseskvinder
- 2019 – Asnet Board
- 2018 – DanBAN
- 2017 – Incuba Mentor Team

## Uddannelse

- 2019 Executive Board Programme, Scandinavian Executive Institute & Insead (start efterår 2019)
- 2018 – 2019 Bestyrelsesformandsuddannelsen, Aarhus BSS (Aarhus Universitet)
- 2018 Nordic Angel Programme, NAP II (DanBAN)
- 1997 – 1999 HA, 2.del – Afsætning, Aarhus BSS (Aarhus Universitet)
- 1993 – 1995 HD, 1. del, Aalborg Universitet

Har du lyst til at få sparring på vækst og udvikling af din virksomhed? Så lad os tage en snak.