

Bestyrelsesprofil og CV

Navn: Dorte Skovbo
Adresse: Niels W. Gades Vej 19, 8000 Aarhus
Telefon: 2013 0951
Mail: dorte@skovboincrease.dk
Familie: Gift med Christian Skovbo, stifter og ejer af Aduro A/S
Forældre til Alexander (1999) og Matthias (2001)
LinkedIn: www.linkedin.com/in/dorteskovbo/
Web: www.skovboincrease.dk



Erfaren bestyrelsesprofil med stærke digitale og kommercielle kompetencer – Dedikeret sparringspartner med både strategisk og operationel erfaring

Mere end 15 års erfaring fra it-branchen har givet mig bred erfaring med digital transformation af hele virksomhedens værdikæde og dyb indsigt i nye måder at gå til markedet og kunderne på. Jeg sætter virksomhedens strategiske målsætninger i centrum og fokuserer på, hvordan digitaliseringen kan understøtte strategien og effektivisere indfrielse af målene.

Jeg har fem års bestyrelseserfaring fra seks virksomheder, der alle har fokus på digital og kommerciel forretningsudvikling. Det har givet mig stor viden om, hvordan virksomheder lykkes med digitalisering – og ikke mindst en forståelse for, hvor udfordringerne typisk er.

Digital transformation med udgangspunkt i virksomhedens mål og forretningsstrategi

Som bestyrelsesmedlem byder jeg ind med min brede digitale og kommercielle forståelse og fokuserer på både udvikling og implementering af strategien. Jeg arbejder for, at I får succes med jeres digitale strategi i hele organisationen. På den måde skaber vi øget værdi og sikrer en bedre konkurrenceevne.

Gennem flere af mine bestyrelsesposter og i min erhvervskarriere har jeg desuden oparbejdet viden om og kompetencer inden for internationalt salg og styring af distributionskanaler i et mix af forhandlere, distributører, KAM'er, datterselskaber og diverse digitale kanaler.

Værdiskabende og motiverende bestyrelsesarbejde, der gør en forskel

Det er vigtigt for mig, at bestyrelsens sparring er kompetent og konstruktiv, så direktionen oplever samarbejdet som værdiskabende og motiverende for det videre arbejde i organisationen.

Som person er jeg en engageret og forandringsparat sparringspartner, der både udfordrer og inspirerer. Jeg sparrer også meget gerne mellem møderne, da det er min erfaring, at det ofte er i den proces, det strategiske overblik bedst transformeres til vækst og værdi.

Fem års erfaring som bestyrelsesmedlem

2022 –	Baron A/S, (Vækst Invest)	Mobilt blande- og håndteringsudstyr
2021 –	Konsulenthuset Ballisager A/S	Rekruttering og outplacement
2021 – 2022	TriVision A/S, (Vækstpartner Kapital)	Visionløsninger og Product Intelligence
2019 – 2022	Kaastrup Andersen A/S	Digitaliserings- og konsulenthus
2019 – 2022	Cadesign Form A/S	Digitalt visuelt kommunikationsbureau
2019 –	Bestyrelseskvinder	Bestyrelsesfagligt netværk
2018 –	Mileage Book A/S	Digital kørebogsløsning (SaaS-løsning)

Bestyrelsesuddannelser og bestyrelsesnetværk/-portaler

2019	Executive Board Programme, Scandinavian Executive Institute & INSEAD
2019	Bestyrelsesformandsuddannelsen, Aarhus BSS (Aarhus Universitet)

Board Partner – Bestyrelseskvinder – Board Excellence – Fremtidens Bestyrelser (DI) – Selection F

Erhvervserfaring

2016 –	Skovbo Increase, Selvstændig rådgiver/ Professionelt bestyrelsesmedlem
2012 – 2016	EG A/S (IT-koncern), Marketing Business Partner
2007 – 2011	EG Retail EG A/S, Marketing Director, (Datterselskab i EG A/S)
2003 – 2007	IT Gruppen A/S, Marketing Director, (IT Gruppen opkøbes af EG A/S)
1997 – 2002	LINDBERG EYEWEAR A/S, Area Sales Manager for Nordeuropa
1995 – 1997	Lene Bjerre Design A/S, Sales Professional med bopæl i Hamburg

Referenceudtalelser fra udvalgte ejerledere og bestyrelsesformænd

Per Lybeck, CEO og partner

‘Vi havde brug for en meget mere digital tilgang til vores salg og markedsføring, og vi valgte derfor at tage Dorte ind i bestyrelsen til at hjælpe os på den rejse. Det skulle bygges rigtigt op fra starten, og det har været en stor styrke, at vi har haft en helt anden, strategisk tyngde på det felt. En afledt gevinst af at rekruttere digitale kompetencer ind i bestyrelsen er, at det samlede vidensniveau samtidig blev hævet i bestyrelsen som helhed, så vi nu langt bedre forstår vigtigheden af investeringer og alle de nye muligheder, de nye tiltag giver for forretningen. Dorte har været et stærkt aktiv i vores bestyrelse. Hun er fagkompetent inden for marketing, digitalisering og salg, og hun har sikret, at vi er gået strategisk til værks og sat de rigtige ting i gang på vores vækstrejse. Derfor har Dorte bidraget meget konkret til vores vækst.’

Anton Kaastrup-Hansen, ejerleder og bestyrelsesformand

‘Vi konstaterede, at vores timesalgsforretning skulle udvikles, og en bestyrelsesevaluering viste, at vi havde brug for nye kompetencer til at lykkes med en ny forretningsmodel. Vi rekrutterede Dorte for at sætte digitaliseringen på dagsordenen på en helt ny måde. Det har betydet, at vi har effektiviseret internt og er begyndt at gå til kunderne og salget på en ny og mere dataorienteret måde. I bestyrelsen bringer Dorte sin viden og erfaring i spil dér, hvor vi oplever et behov eller en udfordring. Dorte kommer velforberedt til møderne, hun har ikke blot læst på stoffet men har også brugt tid på analyse. Dorte er tilgængelig imellem møder og rækker proaktivt ud, når hun støder på viden, der er relevant for os. Frem for alt er Dorte behageligt selskab, og vi kan drøfte tingene på en afslappet og tillidsfuld måde, fordi hun lynhurtigt fanger, hvad der er på spil.’

Morten Ballisager, ejer og bestyrelsesformand

‘Jeg har involveret Dorte i ballisagers bestyrelse siden 2021. Det har jeg gjort, fordi Dorte bringer indsigt og viden omkring et af vores udviklingsområder – de strukturerede sammenhænge mellem salg, marketing og strategien. Det er Dortes ‘specialistvinkel’ ind i vores bestyrelse. Herudover oplever jeg Dorte som et bestyrelsesmedlem, der går velforberedt og nysgerrigt til værks. Det værdsætter jeg. Netop den kompetente nysgerrighed er – for mig – noget af det vigtigste at have i bestyrelsesrummet. Dorte bidrager godt til ballisagers udvikling.’

Læs mere på www.skovboincrease.dk