

Bestyrelsesprofil – Alis Sindbjerg Hemmingsen

Navn & adresse: Alis Sindbjerg Hemmingsen, Engdalsbakken 34, 7100 Vejle

Telefon: + 45 23 89 75 76 Født: 04 09 1975 – 43 år

E-mail: alis@collaborationgrowers.com, LinkedIn: [linkedin.com/in/alishemmingsen](https://www.linkedin.com/in/alishemmingsen)

Familie: Samboende med Peder Eeg Knudsen som er Supply Chain Manager i Lantmannen Unibake. Tilsammen har vi 4 børn på 8, 10, 10, 12

Mine spidskompetencer

- Udvikling og optimering af Supply Chain/forsyningskæde med nye teknologier, processer og forretningsmodeller
- Kulturudvikling, generel forretningsudvikling, udvikling af leverandør og partnerskaber

Teknologi og CSR drevet udvikling af virksomhedens Supply Chain/forsyningskæde

Som bestyrelsesmedlem kan jeg være med til at sikre, at i udvikler og transformerer jer i takt med de digitale og bæredygtige krav til at drive forretning i det 21. Århundrede.

Det gør vi sammen ved at sætte retning for hvordan i kan skabe nye muligheder med nye forretningsmodeller, teknologier, partnerskaber og processer. Jeg har et innovativt og holistisk udsyn. Jeg har solid erfaring med at eksekvere og kan således også understøtte virksomhedens forandrings rejse.

Hvordan skaber jeg værdi?

Jeg har i min erhvervskarriere arbejdet med innovation, bæredygtighed, forretningsmodellering og optimering i nogle af Danmarks største internationale produktions virksomheder, såsom Lego, Danfoss, Velux og Odense Universitetshospital. Det har været på et strategisk, operationelt og taktisk plan. Samtidig har jeg arbejdet med udvikling af leverandør- og partnerskaber på et internationalt plan. Jeg har også haft min egen startup og ved derfor hvordan man kommer til at commercialiserer sin ide.

Med mig vil man i bestyrelseslokalet få en passioneret, professionel, engageret sparringspartner der vil udfordre det bestående med respekt, men samtidig sikre en fælles fremdrift. Jeg får energi af at skabe værdi for de mennesker og virksomheder jeg arbejder sammen med gennem holistisk tænkning, internationalt udsyn og nysgerrighed.

Det er med en balanceret og entreprenant tilgang til strategi, udvikling og eksekvering at jeg går til opgaven. Herunder en god kommerciel og økonomisk forståelse for teknologier, kunder, produkter, services og sammenhængskraften i en virksomhed.

Jeg interesserer mig for erhvervslivet nationalt som internationalt. Privat er jeg en aktiv sportsudøver og deltager i floorball turneringer og spiller golf. Jeg holder meget af aktive rejser og nye input.

Hvilken type virksomhed vil jeg gerne arbejde med?

Den lille eller mellemstore produktionsvirksomhed som har brug for nye vækst og optimerings initiativer (i forsyningskæden). Eventuelt en virksomhed som savner sparring på transformationsprocessen. Det kan også være startupperen som leverer og udvikler supply chain løsninger og som savner en kommerciel sparringspartner.