

Karina Goos

Internationalt, kommercielt mindset

Nordbygårdvej 76, 8721 Daugård

Tel.: +45 2347 6061

Web: www.karinagoos.com/

Mail: karina.goos@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/karina-goos/

Født: 1971



BIDRAG TIL BESTYRELSEN

Jeg tilstræber at tilføre en reel værdi til din virksomhed, således at mine input kan bidrage til en øget indtjening, herunder en plan for, hvordan virksomheden konstant kan udvikle sig positivt gennem medarbejder-trimning, innovation, digitalisering og generel fornyelse.

Jeg vil gerne medvirke til at sikre, at enhver strategi udarbejdes med udgangspunkt i den situation virksomheden aktuelt befinder sig i, og at vi har et klart billede af, hvor vi kommer fra, hvor vi gerne vil hen, og hvordan vi når de ønskede mål.

FAGLIGE KOMPETENCER

Alle områder, hvor jeg selv er blevet udfordret og succesfuldt har leveret løsninger gennem mange år.

- Betydelige kompetencer inden for internationalisering – udvikling af vellykkede Go-To-Market strategier (særlig ekspertise i B2B).
- Digitalisering som forretningsmodel – bl.a.: Transformation fra produkt til service- / løsningssalg. E-Eksport.
- M&A / Strategiske partnerskaber & alliancer.
- Væsentlige kompetencer inden for Autobranchen fra hele værdikæden; især IAM samt OE. Derudover inden for Heavy Duty & Transportbranchen (erhvervskøretøjer).
- Særlige kulturkompetencer – Jeg er tysker og har arbejdet og boet i flere europæiske lande. Jeg kan især hjælpe med forretningsudvikling i DACH-regionen.

PERSONLIGE KOMPETENCER

Egenskaber, der ruster mig til at navigere, lede og lykkes i en tilstand af konstant forandring.

- Kreativ, lyttende leder, der evner at finde retningen i en omskiftelig verden og at løse komplekse problemstillinger.
- Jeg er i stand til at læse mønstrene i markedet – og i verden generelt – og tør at handle på dem. Især har jeg en god fornemmelse for, hvilke tendenser, der spirer og dermed kommer til at tegne fremtiden, hvilket er afgørende for at sætte retningen.
- Overblik, empati og intuition er en meget afgørende del af mit beslutningsgrundlag, hvilket underbygges med data (om nødvendigt), dette for at sikre konkurrencefordelen i en verden, der bevæger sig så hurtigt, som den gør.
- Jeg er en troværdig lytter med et ægte ønske om at hjælpe og vejlede, hvorfor jeg ofte er i stand til at afdække potentialer hos mennesker i 360 grader perspektiv.

PROFESSIONEL NETVÆRK

Du kan trække på mit betydelige netværk.

Mit netværk er afgørende for mig. Her henter jeg ideer, sparring og holder mig up-to-date på væsentlige emner indenfor bestyrelsesarbejde.

Blandt andet:

- Internationalt, professionelt netværk i forskellige brancher
- Bestyrelseskvinder
- EGN
- Mentor for studenter, Århus Erhvervsakademi

ERHVERV

Jeg har over 26 års erhvervserfaring heraf er 15 år med ledelseserfaring bl.a. fra store, internationale selskaber som f.eks. Bosch og Hella samt private kapitalfonde og familieejede virksomheder. Derudover i virksomheder, der er funderet i den tunge industri.

I mine forskellige stillinger har jeg formået at levere betydelige resultater, bl.a. fordi jeg har fokuseret på at udvikle mennesker og organisationer i den faglig kontekst, jeg er indgået i.

I dag er jeg Business Development Manager ved Besko A/S og medlem af den øverste ledelse. Endvidere er jeg selvstændig som konsulent for især SMVer, som jeg rådgiver primært inden for strategiudvikling og -eksekvering samt internationalisering og digitalisering.

Jeg har arbejdet i Tyskland, Holland og Danmark..

REFERENCER

se mere på www.karinagoos.com

 **The Wide View**

JENS SØRENSEN

Formand & medlem af flere bestyrelser
Professionel rådgiver & Mentor

VESTFROST

BENTE SUND

Country Manager,
VESTFROST HOUSEHOLD



MARCO VAN DER AA

Administrerende Direktør
HELLA BENELUX BV