



KONTAKT

- ✉ susanne.ingemann@outlook.dk
- ☎ +45 2148 0001
- 📍 Esbjerg, DK
- in [Susanne Ingemann](#)

BESTYRELSESERFARING

REBAEL - European premium brand A/S
BESTYRELSESKVINDER
DI TREKANTOMRÅDET
ETEX NORDIC A/S
DI HANDEL
PROCURATOR A/S

KARRIERE

CEO - HALLMONITOR APS
COMMERCIAL MGM - MELDGAARD MILJØ A/S
CEO - ETEX NORDIC A/S
CEO - J.A.K. WORKWEAR A/S
CEO - PROCURATOR A/S
SALGS DIR. - PROCURATOR A/S

BRANCHE & MARKED

NORDISK
EUROPÆISK KONCERN
HANDEL OG GROSSIST
FORHANDLERNET
B2B - B2C - B2G
SAAS - TECH, IOT

UDDANNELSE

HA BSC. - ECON.
BESTYRELSENS ARBEJDE V/DI
MINI MBA
GARUDA FOKUS PERSONPROFIL

SPROG

DANSK - MODERSMÅL
ENGELSK - FORHANDLINGSNIVEAU
TYSK - LÆSE / FORSTÅ
SVENSK - LÆSE / FORSTÅ
NORSK - LASE / FORSTÅ

SUSANNE INGEMANN

STRATEGISK SPARRINGSPARTNER FOR KOMMERCIEL FORRETNINGSUDVIKLING

PROFIL

Jeg brænder for at hjælpe virksomheder med at skabe klar retning, tage de rigtige strategiske valg og sikre, at planer ikke bare bliver ord på et papir – men rent faktisk bliver eksekveret. Min tilgang er hands-on, men med et strategisk sigte: Jeg arbejder tæt sammen med ledelsen for at styrke forretningen, skærpe beslutningskraften og sætte klare mål for vækst og udvikling.

Sådan bidrager jeg i bestyrelseslokalet

- Mit fokus er at skabe vækst og sikre, at virksomheder og ledere lykkes. Det gør jeg ved at:

Sætte en tydelig strategisk retning

- Sikre, at der er en klar og realistisk plan, som både ledelse og organisation kan omsætte til handling.

Skabe overblik og prioritering

- Fjerne støjen og hjælpe direktion og bestyrelse med at fokusere på det, der virkelig rykker.

Forretningsudvikle med blik for fremtiden

- Spotte nye vækstmuligheder og sikre, at organisationen har de rette kompetencer til at eksekvere.

Bygge bro mellem strategi og mennesker

- En strategi er kun så god som dem, der skal føre den ud i livet. Jeg arbejder med kultur, ledelse og eksekvering for at sikre, at forandringer forankres.

Aktivere netværk og bygge relationer

- Min erfaring fra forskellige virksomhedstyper og brancher har givet mig et bredt netværk, som jeg evner at sætte i spil. Jeg er stærk i at opbygge og udvikle relationer, hvilket bidrager til at åbne nye døre, skabe synergier og understøtte virksomhedens udvikling.

Min erfaring og kompetencer

Med en baggrund som CEO og kommerciel leder i en række danske og internationale virksomheder har jeg et solidt afsæt i strategi, salg, markedsudvikling og forandringsledelse. Jeg har gennemført turnaround-processer, udviklet vækststrategier og skabt markante resultater på både top- og bundlinje.

Min ekspertise dækker blandt andet:

- ✓ Forretningsudvikling & vækststrategier
- ✓ Markedsstrategi & salgskanaler
- ✓ Organisationsudvikling & talenttiltrækning
- ✓ Forankring af strategi & eksekvering
- ✓ Turnaround & transformationsledelse
- ✓ Netværksopbygning & relationsskabelse

Jeg er en bestyrelsesprofil, der bringer energi, overblik og eksekveringskraft til bordet. Mit mål er at gøre en reel forskel for virksomheder, der ønsker at tage næste skridt i deres vækstrejse – og sikre, at det sker på en måde, der skaber værdi både på kort og lang sigt.

KOMPETENCER

FAGLIG

Strategi
Forretningsudvikling
Turnaround
Ledelse
Forandringsledelse
Organisationsudvikling
Kunderejsen
Digitalisering
Salg og markedsføring
Økonomi og risikostyring
Kvalitetsstyring og optimering

PERSONLIG

Måltrettet
Resultatorienteret
Analytisk
Overblik
Nytænkende
Eksekvering og implementering
Facilitering
Samlingskraft
Forankring af strategi
Kommunikativ
Tillidsskabende