

Adresse: Bloksborg 16. 6600 Vejen
Mail: Helle@GHODT.com
Mobil: +45 23241712
Født: 21.08.60
Privat: Gift med Ole Kronholm, Selvstændig
Søn på 22 år. Studerende i Århus.



Forretningsudvikler med bred kommerciel indsigt

Mine erfaringer og kompetencer er skabt på baggrund af bestyrelsesposter, ansættelse i mindre og stor international virksomhed samt i egen ejerleddet virksomhed. Senest har jeg gennem 16 år udviklet og drevet egen virksomhed, som jeg overtog i et generationsskifte.

Jeg har igennem min karriere beskæftiget mig med ledelse og forretningsudvikling på alle niveauer af virksomheder. Strategiarbejde og implementering inspirerer mig og jeg motiveres af at skabe grobund for udvikling og vækst. Jeg er erfaren indenfor hele værdikæden – bl.a. produktudvikling, marketing, salg, digitalisering og e-commerce – herunder de globale markedspladser som Amazon og Zalando. Jeg har desuden som selvstændig opnået en indgående viden og forståelse for at drive virksomhed i både gode og dårlige tider.

Jeg har ligeledes erfaring med opkøb og salg af virksomheder og brands -. herunder salgs- og købsprocessen samt due diligence.

Jeg har i 2019 gennemført en salgsproces og solgt mine 4 brands og driver i dag rådgivende virksomhed indenfor forretningsudvikling samt køb/ salg af virksomheder.

Mine kompetencer:

- Forretningsudvikling og vækst – herunder strategiudvikling og implementering
- Branding og marketing
- Samhandel med detailhandelskæder, stormagasiner og store on line aktører i Danmark og udenfor Danmark /GOMP
- Generationsskifte og udvikling af ejerleddet virksomhed

Sådan skaber jeg værdi i bestyrelsesarbejde

Et afstemt arbejdsgrundlaget er mit udgangspunkt for at tilføre værdi i bestyrelsesarbejdet. Ved hjælp af værktøjer til at sikre fremdrift og fokus arbejder jeg målrettet for at skabe merværdi i bestyrelsesarbejdet.

Igennem mine bestyrelsesposter har jeg deltaget aktivt i flere forretningmæssige sammenhæng herunder bla. udvikling af strategi og salg af et af danmarks største shoppingcentre. Jeg inspireres af at samarbejde med mennesker, tilføre værdi med det jeg kan og sammen arbejde mod de opstillede mål. Jeg er lyttende, anaystisk og god til at stille spørgsmål og på det grundlag skabe et udgangspunkt for mit bidrag til at skabe de bedst mulige resultater sammen med den øvrige bestyrelse og direktionen.

" Helle har altid været et aktivt og velforberedt bestyrelsesmedlem, og har igennem årene været en god sparringspartner for både mig som bestyrelsesformand, hvor det netop på grund af de specielle ejerforhold har kunnet være nødvendigt at få vendt tingene en ekstra gang, men også for centerdirektøren omkring: salg, marketing, reklame og branding m.v. " Ove Jensen, tidl. bestyrelsesformand, I/S Rosengårdcentret.

Værdier

En vigtig værdi for mig er engement, lysten til at finde løsninger og tilføre værdi. Loyalitet og troværdighed har høj prioritet i arbejdet – det der aftales skal holdes. Samarbejdet skal være smidigt og effektivt og foregå i en god og positiv tone, der giver afsæt for de bedste resultater. Jeg tror på teams og ser bestyrelsen og direktionen som et hold. Alle skal bidrage med deres bedste og leve op til indgåede aftaler.

Som person er jeg nysgerrig, positiv, engageret og målrettet. I bestyrelsesarbejdet er jeg lyttende, god til at stille spørgsmål, identificere muligheder og løsninger og med til at skabe en god energi omkring bestyrelsens arbejde.

Privat er jeg en aktiv sportsudøver og henter en masse god energi gennem crossfit træning.