

Bestyrelsesprofil – Helle Egebjerg Kure

Adresse: Korsørvej 22 • DK-7400 Herning • Danmark
Kontakt: +4520668863 • egebjergkure@gmail.com
Født: i Århus 28. november 1970
Familie: Gift med Ulrik Kure • 2 børn Emilie (2000) og August (2002)
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/helleegebjergkure/>



Erhverv og bestyrelsesposter:

Jeg har 19 års erfaring fra life-science branchen. De seneste 16 år fra ledelsespositioner, heraf de sidste 8 år som administrerende direktør for ConvaTec Denmark A/S, CVR 31477093. ConvaTec Denmark A/S er et datterselskab til ConvaTec PLC, Børsnoteret i London. Datterselskaber til ConvaTec Denmark A/S er Unomedical A/S og PapyroTex A/S.

Med ConvaTec har jeg været med på en meget spændende rejse, fra at være ejet af en amerikansk lægemiddelgigant, Bristol Meyers-Squibb, børsnoteret i New York til at blive solgt fra til Nordic Capital og Avista Capital partners. De to kapitalfonde ejede også Unomedical A/S, som er et gammelt dansk selskab (tidl. Mærsk Medical). ConvaTec opkøbte med kapitalfondene i ryggen Unomedical A/S. Jeg blev valgt til at stå i spidsen for ConvaTec's kommercielle aktiviteter i Danmark og integrerede dermed to kulturer til én. Senere blev jeg nordisk salgsdirektør og herefter administrerende direktør for ConvaTec i Danmark hvilket jeg fortsat er. ConvaTec blev i 2016 børsnoteret i London, så jeg har erfaring med "post-IPO" og IPO i tillæg til frasal, opkøb og kapitalfondstankegang. **Jeg er bestyrelsesmedlem i Unomedical A/S og ConvaTec Denmark A/S.**

Spidskompetencer – min værdi i bestyrelsen, som støtter op om ledelsen:

- **Kommerciel forretningsudvikling**, jeg er tillige dygtig til **personale-, salgs- og forandringsledelse.**
- Jeg kan aktivt bidrage til **værdiskabelse via transformation fra traditionelt salg til ambitiøse go-to-market / market access strategier:**
 - **B2G** (udbudsstrategi og jura – statsligt, regionalt og kommunalt)
 - **B2B** (kontaktforhandlinger og opfølgning – forhandlere, grossister og underleverandører)
 - **DTC** (koncepter og SoMe strategi)
- Ledelsesmæssig erfaring med **integration af virksomheder og dermed to kulturer til én** og skabelse af høj "virksomhedssundhed" (OHI).
- Ledelsesmæssig **erfaring med kapitalfondstankegang.**
- Min **markederfaring** er størst i Danmark, har tillige erfaring med Norge, Sverige, Finland, Færøerne og Grønland samt en vis viden om det øvrige Europa.
- En **stærk kommunikator**, som er **positiv og proaktiv**. Jeg er en igangsætter, kreativ, nysgerrig på mennesker og virksomheder. Jeg **balancerer det at være professionel og samtidig have det sjovt.**
- **Høj emotional intelligens** kombineret med det at turde, turde tage de svære beslutninger og stå ved dem.
- **Vant til fuldt P&L ansvar, erfaring med op- og ned skalering.**

Aktiv sparringspartner for virksomheden:

Med mine spidskompetencer, ønsker jeg at være en aktiv sparringspartner for SMV'er, som ser forretningsmæssig værdi i at arbejde med den tredobbelte bundlinje: socialt, miljømæssigt og økonomisk. Jeg vil bidrage til, at virksomheden både kan agere agilt på den korte bane kombineret med en langvarig profitabel forretningsstrategi, hvor vækststrategier tager sit afsæt i værdiskabelse, med det overordnede ønske om at skabe succes og vækst til glæde for virksomhed og medarbejdere.