

# MICHELLE DIANA KOK

## Bestyrelseskvinde og Advokat



### KONTAKT

51504523  
Michelledianakok  
@gmail.com

### BESTYRELSES- POSTER

Trappefabrikken  
A/S

Secher Trading  
Portugal A/S

### PRAGMATISK ADVOKAT MED STOR FORRETNINGSFORSTÅELSE

- Pragmatisk advokat med bred indsigt i erhvervsretlige forhold, herunder særligt M&A, generationsskifte, omstruktureringer, distributionsmodeller, ansættelsesret og compliance
- Indgående branchekendskab til retail, herunder franchise og web, gennem mange års arbejde som inhouse advokat
- God balance mellem jura og forretning, hvilket skaber de bedste rammer for bestyrelsens arbejde
- Ærlig og direkte tilgang til enhver opgave

### ERFARING

Med en baggrund fra et af landets førende advokatkontorer samt mange års erfaring som inhouse advokat/juridisk chef i internationale virksomheder, kan jeg bidrage med stor sparring og indsigt i bestyrelsens strategiske, kommercielle, økonomiske og juridiske beslutningsprocesser.

Gennem tidligere jobs i internationale retailvirksomheder, har jeg i mange år haft stor fokus på vækst, risk management, compliance og ekspansion på eksisterende samt nye markeder.

Som inhouse advokat/juridisk chef har jeg været ansvarlig for udarbejdelse og implementering af GDPR-processer, konkurrenceretlig compliance samt udarbejdelse og udrulning af diverse kommercielle aftaler, der understøtter virksomhedens forretningsstrategi.

Til daglig arbejder jeg som advokat hos LRP Advokater i Horsens, hvor jeg primært beskæftiger mig med M&A, generationsskifte, omstruktureringer og generel erhvervsret. Her rådgiver jeg særligt ejerledere om processen og forberedelser i forbindelse med et salg.

### VIRKSOMHEDER, HVOR JEG KAN GØRE EN FORSKEL

Mindre eller mellemstore virksomheder der går i salgstanker – hvad enten det er generationsskifte, optagelse af investor eller et fuldstændigt salg. Her kan jeg bidrage med god indsigt i processen, legal housekeeping, optimering af arbejdsgange i forhold til eksterne rådgivere og generel sparring med ejerkredsen i forhold til tilrettelæggelse af købsproces, vilkår for overdragelse mv.

Virksomheder der enten er i retailbranchen eller er leverandører til retailbranchen (både som producent og/eller distributør). Retailbranchen er på mange måder særegen, hvilket kræver indgående branchekendskab, når der skal træffes beslutninger i et dette forunderlige og foranderlige marked. Med mere end 7 år i retailbranchen ved jeg hvilke beslutninger, der skal træffes hvornår og hvilke konsekvenser der kan være forbundet ved ikke at gøre noget. Her har jeg særlig indsigt i ekspansion, distributionsforhold, risk management og compliance.