

Skarp strategisk og analytisk rådgiverprofil, der udvikler virksomheder

Jeg er analytisk skarp og hurtig til at sætte mig ind i nye områder samt til at identificere både muligheder, udfordringer og potentiale – og har fokus på at bestyrelsen arbejder balanceret med udvikling, vækst og nye forretningsmuligheder funderet på en optimeret drift og organisation.

Funderet på mere end 25 års erfaring med arbejde i og rådgivning af ejerledet virksomheder, heraf 10 år med bestyrelsesarbejde, 20 års strategisk rådgiver erfaring og 6 år i marken i Kina, Japan, USA og Europa, rådgiver jeg kunder i både offentlig og privat sektor samt i mange brancher såsom; Bygge, Fødevarer, Green Tech, Møbel, Energi, Beklædning, Kommuner, Konsulent, Finans m.fl.



Mit bidrag i bestyrelsen

- udvikling af realistiske strategiplaner og forretningsudviklingstiltag som f.eks. bæredygtighedsstrategi- og digitaliseringsprocesser, markeds- og organisationsudvikling, via skarp og analytisk sparring baseret på min indsigt i den ejerledet virksomheds dynamik, DNA og udfordringer (langsigtet perspektiv, evt. generationsskifte, menneskelige og lokale interesser mv.).
- balanceret udfordring og støtte af direktionen på strategisk niveau med respekt for den ejerledet virksomheds DNA, mål og forpligtelser.
- netværksekspertise som bla. bevirker, at jeg har fokus på, at bestyrelsen skal fungere som et godt og professionelt team, der sammen og i gensidig respekt skaber værdi for virksomheden.

Bestyrelsesposter

2018 - Bestyrelsesformand, Junge A/S
2016-2018 Bankrådsmedlem, Spar Nord Aarhus
2012-2015 Bestyrelsesformand, Time2Learn
2006-2009 Advisory Board member, Playscapes

Karriereforløb

2003 - CEO, konsulenthuset JUNGE
Strategisk rådgiver / Netværksekspert og Forfatter (har skrevet fire bøger om Netværk)
2007 - Executive rådgiver og Netværksekspert, AS3 Executive

2001-2003 HR-Manager, Jyllands-Posten A/S med reference til Salgsdirektør
Stod for udviklingen af markedspladsen "Job" og den interne kompetenceudvikling.

1999-2001 Konsulent, Mercuri Urval A/S med reference til adm. direktør Ib Kunøe
Rekruttering og udvælgelse af mere end 250 ledere og specialister til blandt andet medie-, bygge-, energi- og produktionsvirksomheder.

1998-1999 Salgschef, Danwear A/S med reference til salg- og marketingdirektør
Stod for opbygning og udvikling af agentnet i Europa samt salg af nyt brand "LIVA".

1996-1998 Project Director, InterPartner A/S med reference til partner/direktør
Stod for udvikling, funding, salg og gennemførelse af større eksportfremstød for danske møbler, fødevarer mv. i bla. Japan og Kina i tæt samarbejde med Udenrigsministeriet.

1994-1996 Salgs- og controllingchef, Junge A/S med reference til adm. direktør
Ansvarlig for salg i DK, agentnet i Europa og produktionskontrol i Hong Kong og Kina.

1993-1994 Receptionist, Scandic Hotel Silkeborg med reference til hoteldirektør

Uddannelse

2014 AS3's Transition Coaching Programme akkrediteret på Foundation-niveau af European Mentoring and Coaching Council (EMCC)
2008 Bestyrelsesuddannelse, Samuraia & Delacour
2007 Extended DISC, HR Solutions
1992-1994 Bachelor (HD) i Udenrigshandel, Aarhus Universitet Business School (AU BSS)
1989-1992 Bachelor (HA) i Økonomi, Copenhagen Business School (CBS)
1987-1989 Stud. Ing., Danmarks Ingeniør Akademi i Lyngby