

# Værdidrevet Vækst

## Lise-Lotte Firing Jensen



### Mine 3 vigtigste, strategiske kompetencer:

Kommerciel bæredygtig vækst  
Internationalisering/Salgsledelse  
Strategi- og ledelsesudvikling

### og dem bruger jeg, når jeg:

Holder fokus på værditilbuddet og hele kunderejsen, også den **digitale**. Ved brug af dataopsamling sikrer vi lønsom vækst. Ved ændring i markedet, hvor organisationen skal forholde sig til nye USP og ESP'er, står jeg klar med sparring. Kerneforretningen er hele tiden centrum for drøftelserne.

Afdækker markedspåvirkninger, så værdikæden i hele virksomheden forstærkes og tilpasses virksomhedens (internationale) profil. Afkoder holdopstilling og virksomhedens evne til at bruge kundens forventninger aktivt.

Ved hele tiden at have Risiko- og krisestyring i top of mind sikres fundamentet for fortsat vækst. Der arbejdes naturligvis med ESG-fokus.

**Privat** er jeg bosat i det sydlige Aalborg. Jeg er gift og sammen har vi 2 voksne børn. Jeg er vild med at cykle og er vedholdende, også på stejle stigninger.

### Jeg tilføjer værdi til en virksomhed ved at:

- have arbejdet på det operationelle, taktiske og strategiske plan i flere SMV'er og senest i en fantastisk Start-Up-virksomhed.
- have det strategiske blik på generel **forretningsudvikling, værdiskabelse og bæredygtighed**.
- have respekt for forskellighed.

### Mine 3 vigtigste, faglige kompetencer er:

- Sproglig og kulturel stærk, analytisk, kommerciel profil.
- Struktureret anvendelse af forretningsmodeller som baggrund for fremtidig strategi; altid med fokus på top- og bundlinje.
- Stort kendskab til personprofiler (DISC); evnen til at afkode, forstå og udfordre de mennesker, jeg arbejder sammen med og derigennem skabe mere velfungerende teams.

### Mine 3 vigtigste, personlige egenskaber er,

- at jeg i høj grad praktiserer "Walk the Talk".
- at jeg er nysgerrig på mennesker og er oprigtigt interesseret.
- at jeg stiller spørgsmål og opfordrer til et dynamisk og tillidsfuldt samarbejde.

**Min tilgang til bestyrelsesarbejdet er værdibaseret og retningskabende.** Sammen flytter vi virksomheden på udvalgte fokusområder og finder de udviklingspotentialer, der helt sikkert gemmer sig på alle niveauer. Har erfaring både som bestyrelsesformand og bestyrelsesmedlem.

**Jeg har erfaring fra følgende brancher:** Elektronik (pcb/B2B), metal (fjedre, B2B), lysætning (B2B/C) møbler (B2B/C/e-handel) og automationsindustri indenfor Fiskeindustri (B2B).

Forhandlingskompetencer ved direkte salg, men også gennem forhandleren i udlandet. Jeg har bevidst valgt en ny branche ved jobskifte, da det holder mig skarp.

**Til understøttelse af min profil**, har jeg taget Bestyrelsesuddannelsen del 1+2+3 ved AROS Board. Endvidere er jeg en del af Bestyrelseskvinder.dk.

Ved siden af mit bestyrelsesarbejde har jeg selvstændig virksomhed, hvor jeg tilbyder rådgivningsforløb; [www.værdidrevetvækst.dk](http://www.værdidrevetvækst.dk)



+45 24417995



[linkedin.com/in/liselottefiringjensen](https://www.linkedin.com/in/liselottefiringjensen)



[lfiringj@gmail.com](mailto:lfiringj@gmail.com)