

**Gitte Stausholm**  
Professionel bestyrelsesforperson & medlem  
og Angel Investor.



#### Erfarings resumé

- Bestyrelsesforperson/ medlem
- Angel investor / Mentor iværksætter
- Iværksætter/ forretningsudvikling
- Life Science, Pharma, Medico og MedTech
- Ledelse C-niveau – i Nationale og Globale organisationer
- Strategisk ledelse, Kommercialisering, 'go – to market' strategi inkl. eksekvering
- Market Access og stakeholdermanagement indenfor sundhedssektoren

#### Nuværende poster og opgaver

- Advisory Board, UBiFine –
- Strategisk advisor, ZenzeTech
- Bestyrelsesmedlem, Mission East
- Bestyrelsesformand, Endpoint
- Mentor, NOME (Nordic Mentor Network for entrepreneurship)
- Strategic Advisor, Mercy Ship Denmark
- Bestyrelsesmedlem, CSLBehring ApS, 2016 – Okt. 2022

#### Andre relevante

- Medlem DanBAN, 2023
- Medlem Angella Invest
- Medlem WiLD (Women in Life Science Denmark)

#### Sprog:

- Dansk: Modersmål
- Engelsk: Flydende
- Skandinavisk: general kommunikation

Fritid: Stor familie, tidligere landsholdssvømmer. Passioneret sportsudøver generelt. Oplever verden gennem mange årlige rejser, havsvømning, jagt

Personligt Adresse: Tikøbvej 8, 3060  
Espergærde

Tel: +45 27534112 E-mail: [staush@live.dk](mailto:staush@live.dk)  
Alder: 49 år

Nationalitet: Dansk

Familie: Gift med Peder Bay-Jensen. 3 børn  
(17,16,10)

Mit erfaringsgrundlag bygger på internationalt og nationalt strategisk og operationelt arbejde indenfor det sundhedsfaglige segment. I mit virke på C-niveau, har mit fokus, gennem strategisk ledelse, været kommercielt primært gennem produktudvikling/ produktlancering, Stakeholder management og Market Access. Jeg er i dag både professionel Bestyrelsesforperson og medlem, samt aktiv som Angel investor i økosystemet for iværksætter.

Jeg er analytisk skarp, hurtig til at sætte mig ind i nye områder/brancher samt til at identificere muligheder, udfordringer og potentiale. Jeg tager stort ansvar for hele virksomheden og organisationen. Uden velfungerende organisation ingen succesfuld virksomhed. Ligeledes bringer jeg en stor nysgerrighed med mig på, hvorledes man kan anvende ny viden, ny teknologi og nye forretningsmodeller der til sammen kan sætte virksomhedens værdier i spil, i et nyt perspektiv. Jeg har et utroligt stort netværk indenfor sundhedssektoren både fra det offentlige, politiske og private felt. Netværk er min styrke og netop dette bringer jeg gerne i spil i stort set alle funktioner og situationer.

## Nuværende Bestyrelsesposter, Advisory Board og Strategisk Advisor

**Endpoint (København) Bestyrelsesforperson 2023** - Konsulenthus med fokus på strategisk rådgivning inden for sundhed. Ekspert i Market Access og Public Affairs på sundhedsområdet. Fokus i bestyrelsen er vækst.

**Mission East (Globalt) Medlem 2023** - Mission Østs arbejde spænder fra nødhjælp i krisesituationer til langsigtet udviklingshjælp.

**Mercy Ship Danmark: Strategisk advisor til bestyrelsen 2023** - Mercy Ships bruger hospitalsskibe lokaliseret til

Afrika hvor de hjælper mennesker med massive behov for sundhedsydelser

**UBiFine (København) Advisory Board 2023** - en startup der udvikler et supplement til og en løsning på det stigende behov for terapeutiske behandling af psykiske lidelser og den stigende mistrivsel i samfundet. UBiFine fungerer som et alternativ til det, der indtil nu har krævet understøttelse af en fagperson og menneskelig fysisk tilstedeværelse.

**NOME (NOME - Mentor Nordic Mentor Network For Entrepreneurship) 2023**. Mentor program for lovende Life Science projekter og startups. Her matches udvalgte Nordiske startups med højtuddannede frivillige fagfolk for at hjælpe dem med at nå deres mål og teknologiske milepæle. Der udøver mentor Ship for flere startups årligt.

**ZenzeTech (København) 2023. Strategisk advisor**. ZenzeTech er en startup der har udviklet DIGITALE BIOMARKØRER for bedre forståelse, behandling og diagnosticering af neurologiske sygdomme. Løsningen er kontinuerlig hjemmeovervågning af mennesker med neurologiske sygdommes gangsymptomer med ikke-invasive, forbundne indlæggssåler, der giver objektiv viden om behandlingens effekt, så neurologerne kan ændre den i overensstemmelse hermed

## Yderligere Bestyrelses erfaring (2016-2022) (som operationel topleder)

**CSL Behring ApS (Danmark) Bestyrelsesmedlem (2016-2022)** CSL Behring producerer og leverer plasmaproduceret medicin målrettet sjældne sygdomme. Den danske enhed er ansvarlig for den danske selvforsyningsmodel som i dag supplerer danske patienter med medicin.

## Operationel Topledelse og roller

**CSL Behring ApS (Danmark) General Manager (2015-2022)** CSL Behring producerer og leverer plasmaproduceret medicin målrettet sjældne sygdomme. Den danske enhed er ansvarlig for den danske selvforsyningsmodel som i dag supplerer danske patienter med medicin.

Ansvar var at generhverve milliard kontrakt, samt kontinuerlig sikre adgang til råvaren plasma og salg af Lægemidler

**StemCare A/S; Nordisk Sales, Marketing & Market Access Manager (2011-2014)** StemCare er Nordens eneste Private stamcellebank, hvor man kan få opbevaret stamceller opsamlet fra navlesnorblod med henblik på anvendelse ved eventuel senere opstået sygdomsbehandling til barnet selv eller søskende. Ansvar her var Market Access, Interessent håndtering, partnerskaber samt geografisk ekspansion.

**Baxter A/S; Nordisk PM & SM, BUM (2005- 2011)** Baxter producerer lægemidler til sjældne sygdomme. Ansvar her var kontinuerlig strategi og lanceringsarbejde samt ledelse af Businessunit

## Relevant uddannelse:

- Angel Investor DanBAN: 2023
- CBS bestyrelsesuddannelse: Boardwork and Corporate Governance for LifeScience startups 2023
- Diploma ledelse Connection Management, 2020-2022 ( Inkl . forandringsledelse, organisations psykologi, Strategisk ledelse, Projektledelse
- Certificeret Leadership Coach, The Leadership company, 2011

## Basis uddannelse:

- Sygeplejerske Rigshospitalet 1998
- Akademikerkonk International marketing 2006
- LIF uddannelser (Lægemiddelkonsulent, Market Access, Sundhedsøkonomi)